



NEWS
zoofarma®

nutrizione e salute animale

Anno 2 - Numero 8 - ottobre 2014 - Villafranca di Verona (VR)

NUTRIZIONISTI AL TUO SERVIZIO



In questo numero:

Zoofarma: gestiamo le fasi di vita dell'animale

Interviste: la parola agli allevatori dei partner Zoofarma

Cristal Line: l'integrazione corretta per la digeribilità dei foraggi

Codice VITULA: come gestire la crescita delle manze



Zoofarma: nutrizionisti al servizio dell'allevatore

Gestiamo le fasi di vita dell'animale dallo svezzamento alla lattazione

L'editoriale

di Maria Cristina Caccia

Benvenuti!

Il numero 8 di **Zoofarma News** si presenta in formato speciale: otto pagine in occasione della Fiera Internazionale del Bovino da Latte di Cremona dal 22 al 25 ottobre 2014. Alla manifestazione giunta alla sua 69ª edizione, **Zoofarma** propone un'immagine istituzionale di gruppo, dando spazio ai propri partner presenti sul territorio nazionale, dal Nord al Centro e fino al Sud Italia: **ZFIntegra** per l'area della Basilicata e Puglia, **Probios** per l'area bresciana, **Agrizoo** per l'area Veneto e Friuli Venezia Giulia, **Zoofarma Romeno** per il Trentino e l'Alto Adige, **Veterinaria del Frignano** per l'area emiliana e **Barale** per l'area piemontese. Interessante, per ogni partner, la testimonianza di uno o più allevatori clienti, i quali hanno scelto **Zoofarma** come nutrizionista di fiducia e hanno raccontato la storia della propria azienda agricola, dalla nascita all'attuale cammino verso specifici obiettivi da raggiungere nella gestione dell'alimentazione animale.

Il team **Zoofarma** è composto da specialisti veterinari, agenti, farmacisti, nutrizionisti, impegnati nella gestione di una migliore efficienza alimentare, seguendo ogni fase di vita dell'animale dallo svezzamento, alla rimonta, all'asciutta fino alla lattazione. Rimanendo in tema di integrazione animale, **Zoofarma** ripropone **Cristal Line**, una linea di microgranuli a base di minerali attivi, formulata per una migliore digeribilità dei foraggi della flora ruminale, e **Microil**, un principio attivo naturale per una migliore fertilità nelle vacche.

Ritrova ampio spazio il progetto **Codice VITULA** con il quale **Zoofarma** si propone di affrontare tutti gli aspetti riguardanti la manza da rimonta nel moderno allevamento della bovina da latte, grazie alle competenze nutrizionali acquisite negli anni e a innovative tecniche di misurazione. Moltissimi argomenti, un numero davvero interessante.

Buona lettura!



L'azienda **Zoofarma** ha consolidato una trentennale esperienza in ambito zootecnico nella formulazione e distribuzione di prodotti per l'integrazione animale. L'elevato

L'allevatore può così affidarsi a un pool di veterinari esperti, farmacisti, alimentaristi e nutrizionisti qualificati e a una rete vendita costantemente presente in allevamento.



standard di specializzazione ha calamitato l'attenzione di partner europei destinati a rimanere per anni strategici punti di riferimento sul mercato. L'azienda è composta da un team di professionisti impegnati nello studio e nella ricerca di materie prime selezionate e nella formazione periodica del personale tecnico. La capacità e l'attitudine ad "ascoltare" il mercato, sapendo coglierne i cambiamenti e captandone i segnali per comprenderlo e capirne le dinamiche, sono i punti di forza della Mission di **Zoofarma**. L'obiettivo è quello di intensificare sempre più i servizi e l'assistenza verso l'allevatore, considerato come "parte" dell'azienda, al quale offrire soluzioni innovative per una migliore gestione dell'efficienza alimentare e delle fasi del ciclo di vita dell'animale, dallo svezzamento, alla rimonta, all'asciutta, fino alla lattazione.

Questo senso di responsabilità nei confronti dell'allevatore e della salute dell'animale si traduce in un servizio di qualità garantito



da una consulenza continua, da un piano di controllo periodico, da programmi nutrizionali personalizzati secondo le caratteristiche fisiche e fisiologiche dell'animale e formulati secondo specifiche finalità (regime alimentare controllato per bovini da latte, da carne e bufale), da un servizio di analisi e ricerca svolto in laboratori certificati. **Zoofarma** crede fortemente nel valore del Capitale umano, al punto da considerare l'unione di sinergie e la condivisione di valori comuni come un fattore distintivo per il proprio successo. **Traspa-**

renza, Responsabilità, Spirito di collaborazione, Innovazione, Ricerca, Etica, Fare Cultura e Flessibilità sono i valori che ne contraddistinguono la filosofia e ne orientano le scelte, indirizzate a un costante miglioramento. In quest'ottica l'azienda non si è mai fermata ai primi risultati, ampliando il proprio know-how e incrementando la propria presenza sul territorio nazionale nel corso degli anni. Ha dimostrato volontà di crescere e una profonda fiducia nel settore zootecnico e nel potenziale sviluppo in esso racchiuso, attraverso l'investimento di risorse e la scelta di ulteriori strutture di riferimento sul territorio, segnali evidenti di affidabilità. La ramificazione territoriale ha raggiunto il Sud, con la costituzione, a Potenza, della società **ZFIntegra**, attiva anche sul mercato del Centro Italia, e ha interessato l'area Piemonte, Triveneto ed Emilia Romagna grazie a partnership consolidate con interlocutori di zona. A Romeno, in provincia di Trento, è attiva una filiale **Zoofarma** e, recente, l'acquisizione, nell'area lombarda, della società **Probios**, a Ghedi, in provincia di Brescia, la quale mantiene una propria identità sia d'immagine sia di mercato, forte di una riconosciuta tradizione storica sul territorio lombardo nel mercato della vacca da latte.

Numerosi allevatori, sia del Sud sia del Nord Italia, ad oggi hanno riposto tale fiducia sulle persone che collaborano al progetto **Zoofarma**. Questo risultato ha reso l'azienda sempre più consapevole che, all'interno del proprio team, sono diversificate e complete le conoscenze tecniche e commerciali necessarie per rispondere alla responsabilità di gestire la nutrizione, tutelando quindi la **salute economica aziendale** dell'allevatore.

“Soluzioni innovative per una migliore gestione dell'efficienza alimentare”

PROBIOS Ghedi (BS)

PROBIOS
L'Evolutione Zootecnica

Probios nasce nel 1985 e da sempre è impegnata nella ricerca e selezione di additivi per la messa a punto di prodotti efficaci. L'azienda bresciana vanta una riconosciuta tradizione storica sul territorio lombardo nel mercato della vacca da latte. È dotata di una propria logistica e di un pacchetto servizi che vanno ad integrarsi con il know-how **Zoofarma**, specialista nell'integrazione animale, contando su

nello svezzamento dei vitelli, nell'igiene e nella mungitura provengono dalla collaborazione con aziende presenti sul mercato internazionale. Tali aziende portano la loro ricerca direttamente nelle stalle dell'allevatore per fornire risposte puntuali ed efficaci. **Probios** commercializza soluzioni d'igiene e disinfettanti per i professionisti del settore agroalimentare e agricolo. L'azienda propone soluzioni efficaci per il pre e il post mungitura, per la sala mungitura, la lettiera e l'ambiente. Impegnata quotidianamente in



prodotti nutrizionali altamente selezionati e su un'assistenza in allevamento ancora più specializzata. Le migliori soluzioni

per la sala mungitura, la lettiera e l'ambiente. Impegnata quotidianamente in

“Azienda bresciana riconosciuta nel mercato della vacca da latte”

attività di ricerca e innovazione continue, offre un servizio di assistenza e qualità. Inoltre l'azienda commercializza una gamma completa di alimenti per l'allattamento di giovani animali, come vacche d'allevamento, vacche da carne, suini, agnelli e capre, utilizzando latte fresco proveniente dalla Regione della Bretagna e, successivamente, trasformato in latte in polvere all'interno di unità produttive all'avanguardia che, nel 2004, hanno ottenuto la Certificazione ISO 9001.

ZFIntegra è nata nel 2008 dalla volontà comune di **Zoofarma** e dagli allora responsabili di zona in Basilicata, Campania e Puglia di creare una società con sede operativa a Potenza, al fine di migliorare e potenziare il servizio logistico e di assistenza sul territorio. L'azienda è molto giovane, ma, guidata da specialisti con oltre dieci anni di esperienza, si è affermata negli anni in cui il mondo della zootecnia nel Sud Italia era in seria difficoltà e i margini di guadagno per l'allevatore si erano notevolmente ridotti a causa del prezzo del latte inadeguato per sostenere le spese sempre crescenti degli alimenti per gli animali.

Sono cinque i responsabili di zona presenti attualmente che presiedono l'intero territorio lucano e la provincia di Salerno. Gli agenti sono supportati da due veterinari e da un agronomo, al fine di dare assistenza nutrizionale e sanitaria per le vacche in latte, le bufale, gli ovini caprini e i suini.

Azienda agricola di Antonio Messina – Bella (PZ)



Nella foto Antonio Messina e Sing Man Jet, operaio dell'azienda agricola

Antonio, ci racconti quando nasce la tua azienda agricola?

L'azienda nasce nel 1986 per iniziativa mia e di mio fratello Mario. Il salto di qualità è

stato fatto nel 2000 quando siamo passati da stabulazione fissa a stabulazione libera. Attualmente gestiamo l'azienda insieme all'aiuto delle nostre mogli, Vitina e Teodora. Da sempre abbiamo allevato vacche di razza frisone, puntando alla produzione di latte e, negli ultimi anni, alla qualità dello stesso.

Come utilizzate i prodotti ZFIntegra?

Da quando abbiamo inserito gli animali nella stalla nuova siamo passati ad una razione a materie prime, favorendo così il consumo di foraggi aziendali. Il carro miscelatore è il nostro mangimificio. Ad oggi produciamo insilato di mais e di triticale, fieno prato secco, medica secca fino al quarto taglio e, inoltre, trebbiamo orzo e triticale. Per completare la razione compriamo della soia farina di estrazione, del mais farina e integratori salini e vita-



Nella foto Antonio Messina, Michele Zaccagnino, agente ZFIntegra, e Vitina, cognata di Antonio



Nella foto un particolare dell'azienda agricola Messina

minici da **ZFIntegra**. Il riferimento di zona è Michele Zaccagnino, persona molto seria e affidabile. Nel 2009 ho affidato la razione al dott. Simone Gaino, veterinario nutrizionista, che mi ha aiutato ad incrementare i valori di grasso e proteine, mantenendo una media annuale di 30/31 litri capo/giorno. Per sostenere la qualità nel latte, soprattutto della proteina, in razione abbiamo inserito **l'EffeQ3**. Nel periodo estivo, per sostenere la qualità del grasso, utilizzo **Equoenergy**, un prodotto ricco in zuccheri e lievito liquido che aiuta il ruminante a digerire meglio la fibra e sostiene l'ingestione dei miei animali.

Per la mia azienda è importante mantenere sempre elevata la qualità del latte in quanto lo conferisco a Granarolo Alta Qualità".

Del confronto con il dott. Simone Gaino sono contento perché la sanità degli animali è tenuta sempre in primo piano e le performances vengono di conseguenza. Migliorare la fase della rimonta deve diventare il nostro obiettivo nei prossimi anni, al quale si aggiunge quello di sistemare al meglio i ricoveri degli animali e portare ad un elevato standard di benessere l'intera mandria.

Azienda agricola di Carmine Picilli – Matinella di Albanella (SA)



Nella foto Carmine Picilli, Ettore Pisapia, agente ZFIntegra, e Iuliano, operaio dell'azienda agricola

Carmine, ci racconti quando nasce la tua azienda agricola?

L'azienda agricola nasce da mio nonno e da mio padre Vito. Inizialmente si allevavano pecore da latte e poche bufale. Quando sono subentrato, nella gestione aziendale ho puntato sull'allevamento bufalino, passando così dalle 25 bufale presenti in azienda alle circa 500 bufale attuali. Il primo ampliamento alla struttura risale al 1986 per poi arrivare alla struttura attuale ultimata nel 1996 con l'installazione di una

sala di mungitura robotizzata, la seconda sala di mungitura computerizzata, in Italia, adibita solo alle bufale.

Come gestite l'alimentazione degli animali e come utilizzate i prodotti ZFIntegra?

Da circa una decina di anni sono passato dall'alimentazione con mangimi finiti all'alimentazione con materie prime al fine di valorizzare il più possibile la mia produzione di foraggi. Attualmente auto-produco e metto a disposizione degli ani-

mali insilato di mais, medica sia essiccata al sole sia fasciata e fieno loietto misto ad avena essiccata al sole.

Completo la razione con il **Sal Tampo Mix di ZFIntegra**, avendo come riferimento di zona Ettore Pisapia, con il quale ho un ottimo rapporto di fiducia. La razione è seguita dal tecnico di **ZFIntegra** con il quale mi incontro ogni settimana per fare il punto della situazione. Preparo due carri differenti per gli animali, avendo suddiviso gli animali per fabbisogni nutrizionali. In questo modo somministro il giusto alimento a seconda della fase di lattazione delle bufale. Utilizzo, inoltre, integratori specifici per migliorare la fertilità come il **Natural Vit 5 SE**, un prodotto a base di olio di pesce che ogni anno mi dà grandi soddisfazioni inserendolo in razione alcune settimane prima dell'ingresso del toro nel gruppo. È importante confrontarsi con l'alimentarista soprattutto nei momenti in cui vi è una maggiore concentrazione di animali freschi a latte, per il rischio di dimi-



Nella foto Carmine Picilli

nuire in qualità del latte. Di media la mia qualità è di circa il 9,20% P/P di grasso e 5,16% P/P di proteina anche durante il periodo estivo e ne sono molto soddisfatto.

Il mio obiettivo principale è quello di migliorare il benessere delle bufale sia in latte sia in asciutta. Inoltre, in futuro, voglio tornare a fecondare artificialmente gli animali e abbandonare l'utilizzo del toro.



Nella foto un particolare dell'azienda agricola Picilli

La parola a Nicola Antonelli, socio titolare della **Veterinaria del Frignano**

Di cosa si occupa "Veterinaria del Frignano"?

La realtà nasce nel 1982 a Pavullo nel Frignano, sull'Appennino modenese, con la vendita di medicinali veterinari per bovini e suini. In un primo tempo la gestione rimane puramente familiare e la rete vendita, quasi esclusivamente a banco, è circoscritta alle aziende zootecniche del territorio circostante. Con il passare degli anni si è estesa la rete commerciale con consegne direttamente presso i nostri clienti, dando in questo modo un servizio maggiore alle aziende agricole e una migliore conoscenza di ogni singola realtà. Venendo a conoscenza delle ulteriori esigenze e richieste delle aziende agricole, **Veterinaria del Frignano** ha inserito a fianco dei farmaci anche alimenti zootecnici, integratori, detersivi, disinfettanti e altri prodotti che potessero completare la fornitura e il servizio offerto ai propri clienti. Nel 1992 l'azienda cambia sede, ampliando il proprio magazzino e, nel 1994, viene inaugurato un nuovo punto vendita a Pozza di Maranello per avere una copertura capillare anche nella fascia pedemontana della provincia di Modena.

Quando nasce l'incontro con Zoofarma?

Nel 2013 **Veterinaria del Frignano** ha stretto una collaborazione con **Zoofarma** nata da un contatto ricevuto dal dott. Stefano Manfrini, agronomo, direttamente presso la nostra sede e da Massimo Bonfante, titolare dell'azienda, specializzata in nutrizione e integrazione alimentare, il quale ci ha illustrato la filosofia di lavoro e i prodotti **Zoofarma**. Dopo aver avuto negli anni precedenti altre collaborazioni con aziende nel settore della nutrizione animale, abbiamo scelto **Zoofarma** proprio perché l'azienda offre un "pacchetto completo" sinonimo di elevata affidabilità. **Zoofarma** vanta prodotti innovativi, propone un servizio presso i nostri clienti con tecnici specializzati ed è in costante sviluppo e crescita alla ricerca di nuove tecnologie e formulazioni.

"Tenuta Stufanello" di Marco e Giuseppe Venturelli - Castelvetro (MO)

Marco, ci puoi dare qualche notizia sulla vostra azienda?

La stalla è nata ancora con mio nonno ed è stata patrimonio della famiglia fino all'anno 2001, quando io e mio padre Giuseppe decidemmo di chiudere. Poi nel 2006, sempre

su circa 22ha di superficie coltivata, di cui 18ha a medica e frumento (da quest'anno faremo loietto anziché frumento per avere più autonomia col foraggio aziendale) e i rimanenti 4ha a vigneto (siamo anche produttori di ottimo lambrusco e altri vini). Nel 2001, quando smettemmo,

Quali sono i motivi che vi hanno spinto a scegliere Zoofarma come vostro partner?

Quando Lorenzo, il nostro tramite, con Veterinaria del Frignano, è venuto da noi un anno e mezzo fa e ci ha presentato **Zoofarma** come partner e pool di consulenti scelti per dare un servizio più completo anche in campo alimentare, ho capito (e poi ho imparato ad apprezzarlo) che si trattava di un'azienda che fa della ricerca e della tecnologia elementi imprescindibili nella formulazione dei propri prodotti. Tale sforzo è proiettato nel futuro con l'obiettivo di rendere, se possibile, i prodotti sempre migliori. Quando ho bisogno di un parere competente e professionale so di poter contare su di loro come azienda e come persone, tant'è che, ancora all'inizio del rapporto commerciale con **Zoofarma**, ho avuto modo di conoscerne da subito il titolare. La ragione è seguita dal dott. Stefano Manfrini, agronomo **Zoofarma**.

a ricevere null'altro, ma ci credevo ed ho insistito nel somministrarlo e ho fatto la cosa giusta.



Nella foto Giuseppe Venturelli con il figlio Marco

di comune accordo, pensammo di ricominciare utilizzando sempre la stessa struttura. La stalla ha la capacità di 32 poste fisse con impianto di auto-alimentatore e l'alimentazione è di tipo tradizionale secondo i canoni del Parmigiano-Reggiano. Le vitelle e le manze sono tenute libere in recinti coperti, nella corte. Attualmente l'azienda si estende

producevamo circa 1000q.li l'anno di latte. Ad oggi, con lo stesso numero di capi allevati, siamo arrivati a 3000. Se l'andamento del prezzo di mercato del Parmigiano dovesse evolversi in modo positivo, è pensabile il passaggio ad una nuova struttura che, ovviamente, prevedrebbe la stabulazione libera degli animali.

Quali sono i prodotti Zoofarma che riteni maggiormente "utili" per il tuo allevamento?

I prodotti dei quali non potrei più fare a meno sono soprattutto tre e, se è possibile fare una graduatoria, precisamente:

Cristal Zaffiro

È stato il primo prodotto **Zoofarma** che ho acquistato. Non ero sicuro che i miei animali si abituassero ad assumerlo visto che al di fuori del concentrato non erano abituati



Nella foto Giuseppe Venturelli con il figlio Marco

Equo Energy

Questo è un prodotto che ho inserito quasi subito su indicazione del dott. Manfrini e da subito ho notato un aumento nell'ingestione di fieno ed una migliore utilizzazione dello stesso grazie ad una attività ruminale migliorata.

Sicca 400

Una soluzione ideale per gestire in modo semplice e funzionale il periodo dell'asciutta. In 400 grammi è condensato tutto ciò che serve ai miei animali in questa fase a parte il mio fieno.

Zoofarma TRENTO

Romeno (TN)



Nel 2003 **Zoofarma** dà vita alla filiale di Romeno, paese situato in Trentino in Alta Val di Non, in un importante contesto zootecnico data la presenza di numerose stalle sia in loco (a Romeno è presente anche il caseificio sociale) sia nei paesi limitrofi, diventando nel tempo un valido punto di riferimento per gli allevatori della zona che si affidano ai prodotti e ai servizi **Zoofarma**. Prodotti che comprendono integratori per le vacche da latte, prodotti pre e post-dipping, strumenti e accessori veterinari. Servizi che consistono in visite costanti in azienda di un alimentarista qualificato che segue l'allevatore in ogni sua esigenza.

Azienda agricola di Cristian Torresani - Rumo (TN)

Salve Cristian, puoi parlarci brevemente di come è nata la tua azienda?

Contrariamente a quello che si può pensare, non sono subentrato in un'attività "per portare avanti la tradizione di famiglia". Ho iniziato



Nella foto Oscar Torresani fratello di Cristian

nel 2001, all'età di 23 anni, ad occuparmi di vacche da latte in una vecchia stalla dove le vacche erano legate in posta fissa; poi, con l'aiuto di mio padre e dei fratelli, agevolato dal fatto che sono titolari di un'impresa edile,

ho potuto realizzare una nuova struttura molto più confortevole e moderna dove, dal 2012 (inaugurazione ufficiale 2013), ho spostato la mia attività. La nuova stalla prevede la stabulazione libera su cuccette per circa 50 vacche in lattazione. La sala mungitura è a spina di pesce e il latte prodotto viene conferito al nostro caseificio di Rumo per la produzione dei nostri formaggi tipici. In azienda ho la fortuna di poter contare sulla collaborazione "appassionata" e a tempo pieno di mio fratello Oscar.

Perché, quando avete iniziato con la nuova stalla, avete scelto di avvalervi di Zoofarma come vostro partner?

Quando stavamo ancora ultimando la nuova stalla, avevamo avuto l'occasione di conoscere gli specialisti che lavorano per **Zoofarma** in Val di Non, dove sono presenti anche con una rivendita a Romeno. Si sono dimostrati fin da subito affidabi-

li e competenti ed è per questo che, quando abbiamo spostato gli animali nella nuova stalla, abbiamo scelto loro come interlocutori, sia per l'alimentazione, l'integrazione e il razionamento sia, in generale, per la gestione. Anche i mangimi che usiamo, distribuiti con impianto di auto-alimentazione computerizzato, sono stati formulati dal dott. Stefano Manfrini, agronomo e tecnico **Zoofarma** che ci segue e ci fa visita mediamente ogni quindici giorni.

Quali sono i prodotti che soddisfano maggiormente le vostre esigenze nell'ambito della gamma offerta da Zoofarma?

Il prodotto che abbiamo inserito fin dall'inizio e che continuiamo ad usare per la sua validità ed efficacia è **EquoEnergy**, un pool di zuccheri sapientemente dosato che permette lo sviluppo di una massa microbica "importante" a livello ruminale con l'effetto di massimizzare lo sfruttamento della parte forag-

gera della razione (rigorosamente fieno secco e intero secondo il disciplinare del Trentingrana). Un altro sistema che abbiamo "sposato" subito è stato quello relativo al razionamento delle vacche in asciutta. Questi animali, oltre al nostro fieno di primo taglio, ricevono unicamente l'integrazione con due prodotti: **Profertil Pellet** e **Eptaholep**. Solo alle manze gravide, animali ancora in accrescimento, continuiamo a somministrare anche una minima quantità di concentrato. Un terzo prodotto che si è dimostrato molto utile al bisogno è il **Flucell**. Nei cambi di stagione o comunque nei momenti in cui gli animali possono manifestare problemi di stress con conseguente caduta delle difese immunitarie, questo prodotto principalmente fatto di rimedi naturali, riesce a ripristinare rapidamente le condizioni ottimali di efficienza immunitaria degli animali.

La parola a Luigino titolare di **Agrizoo**

Di cosa si occupa Agrizoo?

Agrizoo è una ditta commerciale che nasce all'inizio del 2013 e si trova in provincia di Treviso e nello specifico a Zero Branco.

Svolgiamo la nostra attività in tutto il NordEst nel settore dell'allevamento di bovini ed equini. Seguiamo gli allevatori che si sono affidati a noi in tutte le loro problematiche avvalendoci anche di figure professionali specializzate. Cerchiamo di fornire loro una valida risposta nelle criticità del loro lavoro, accompagnandoli in tutto il percorso.

Creiamo per loro delle tabelle nutrizionali in base alle necessità, alla tipologia e alla razza, con lo scopo di conciliare le esigenze delle aziende con il benessere dell'animale, il tutto mirato ad ottenere il miglior risultato possibile.

Quando nasce la collaborazione con Zoofarma?

Il contatto con **Zoofarma** deriva da una precedente collaborazione con uno dei maggiori esponenti della nostra ditta.

Abbiamo scelto questa realtà perché, grazie agli specialisti competenti con cui ci siamo confrontati, si è sempre dimostrata capace di apportare soluzioni a tutte le situazioni con prontezza ed efficacia. Utilizziamo un'ampia gamma di prodotti a marchio **Zoofarma** in quanto sono specifici per ogni necessità e, inoltre, ci vengono forniti anche prodotti creati appositamente per le nostre esigenze. Per noi **Zoofarma** rappresenta: qualità, innovazione e disponibilità al confronto.

Azienda agricola di Marco Negri - Cordenons (PN)

Marco, ci parli un po' dell'azienda agricola.

L'azienda agricola nasce nel 1961 da mio padre Giuseppe e da mio nonno Albano. Attualmente gestisco insieme a mio padre l'attività. Dall'agosto del 1997 abbiamo trasferito gli animali nell'attuale struttura con cuccette e stabulazione libera. Inizialmente allevavamo animali di genetica Pezzata Rossa Friulana, poi nel tempo abbiamo introdotto animali di razza frisona ed ad oggi si può dire che geneticamente siamo al 50% tra le due razze. La scelta di tenere nel tempo la razza pezzata rossa è stata quella di mantenere la qualità del latte con standard di

grasso e proteina elevati. Ad oggi non abbiamo bisogno di comprare animali grazie alla sempre numerosa rimonta interna.

Come si caratterizza la collaborazione con Zoofarma?

Da quando abbiamo portato gli animali da stabulazione fissa a stabulazione libera siamo passati ad un'alimentazione con sole materie prime e foraggi aziendali. Crediamo fermamente che la sanità della mandria e la qualità del nostro latte sia dato da un'alimentazione con prodotti sani e nobili, come la soia farina di estrazione. Grazie allo sfruttamento dei nostri terreni riusciamo per almeno 10 mesi



Nella foto Marco Negri, Floriano Vanzetto, agente **Zoofarma**, e Giuseppe Negri, padre di Marco



Nella foto Marco Negri, proprietario dell'omonima azienda agricola

all'anno ad alimentare i nostri animali per il 90% della razione con nostri prodotti. Produciamo insilato di mais, pastone integrale, fasciato di loietto e di medica e fieno prato. Questo tipo di alimentazione ci permette di contenere la spesa più importante nell'economia aziendale. Per completare la razione compriamo sul mercato la soia e da Floriano Vanzetto gli integratori salini e i prodotti da intervento al bisogno, come disintossicanti o ruminativi (**EpatoHelp** e **S.Y.M. Top**). Da circa dieci anni abbiamo inserito in razione **l'EffeQ3**, prodotto **Zoofarma**: fin da subito

ha risposto positivamente, incrementando la qualità del latte e, aiutandoci, nel tempo, ad incrementare la fertilità della mandria, essendo ricco in Omega 3/6. La razione nasce da un continuo confronto con i tecnici dell'Associazione Allevatori e dal dott. Mirco Pellizzer. L'azienda vuole rimanere a gestione famigliare, continuando a puntare sul miglioramento genetico e, soprattutto, sul miglioramento del confort degli animali. La volontà è quella di mettere in benessere tutte le fasi di vita dell'animale.

Azienda agricola di Bernardino Vettorello - Prata di Pordenone (PN)

Bernardino, ci racconta come è nata l'azienda?

L'azienda agricola nasce nel 1978 da mio padre con gestione a ciclo chiuso. Allora infatti allevavamo le vacche in latte e ingrassavamo i loro vitelli per vendere noi direttamente la carne. Dal 1987 ho preso totalmente in mano l'attività e l'ho convertita in solo allevamento da latte. Attualmente gestisco l'a-

zienda con i miei figli Eros e Cristian. Inizialmente avevo solo animali di genetica Pezzata Rossa Friulana, mentre, ad oggi, per l'90% le vacche sono di razza frisona e per il restante di razza Jersey. Questo cambiamento mi ha permesso di incrementare la produzione aziendale di latte e mantenere alta la qualità dello stesso.

Come nasce la collaborazione con Zoofarma?

Da sempre utilizzo materie prime e foraggi aziendali per alimentare i miei animali. Grazie all'estensione dei miei terreni siamo quasi autosufficienti. Produciamo infatti insilato di mais, pastone integrale, fasciato di loietto, medica e medica secca. Riusciamo ad essere autosufficienti anche in mais farina, trebbiando una parte del nostro mais. Per l'economia aziendale è necessario arrivare ad auto-produrre il più possibile alimenti necessari per gli animali. È importante saper quantificare quali sono le uscite in denaro mensili e non essere dipendenti dai prezzi del mercato degli alimenti. Per questo anche per la soia farina di estrazione preferisco avere dei contratti semestrali o annuali. Una volta prodotti i foraggi, ne quantifico per quintale la spesa e, calcolando il fabbisogno per animale, calcolo un valore reale di spesa per alimentare i miei animali. La razione da circa dieci anni è gestita dal dott. Simone Gaino, veterinario e nutrizionista **Zoofarma**, con il quale ho un confronto continuo e sul quale posso contare in occasione della visita mensile in azienda. Credo che l'alimentarista sia una figura indispensabile nell'azienda moderna se si vuole migliorare le performances zootecniche con un occhio di riguardo anche ai costi. Oltre al sale tampone in razione ab-

biamo inserito **l'EffeQ3**, un prodotto **Zoofarma**, energetico e vitaminico che aiuta ad avere un'alta qualità in proteina nel latte. Grazie all'**EffeQ3** la fertilità è molto buona e lo dimostra la sempre crescente rimonta interna.



Nella foto Bernardino Vettorello con suo figlio Eros



Nella foto Bernardino Vettorello con suo figlio Eros

Con attenzione all'andamento del mercato del prezzo del latte il nostro obiettivo è quello di investire in strutture che incrementino il benessere di tutta la mandria. Abbiamo raggiunto performances in produzione e qualità del latte molto elevate, ma per mantenere o incrementare tali risultati è necessario mettere nel miglior stato di benessere gli animali.

La parola a Pergiacomo Barale, titolare dell'azienda

Di cosa si occupa l'azienda Barale?

La ditta Barale Giuseppe S.R.L. da oltre quarant'anni sul mercato con vendita e assistenza di impianti di Mungitura per Piemonte e Valle d'Aosta. Da circa quattro anni ci stiamo specializzando anche nel mercato dell'integrazione alimentare in allevamento, con il team di nutrizionisti **Zoofarma**.

Da dove nasce la collaborazione con Zoofarma?

Il rapporto con **Zoofarma** nasce dalla voglia di migliorare il servizio offerto agli allevatori con prodotti all'avanguardia. Dopo aver cercato sul mercato prodotti interessanti e innovativi abbiamo conosciuto la realtà **Zoofarma** nella persona del titolare, Massimo Bonfante e, insieme a lui, abbiamo deciso di aprire un nuovo settore della nostra azienda dedicato all'integrazione alimentare animale.

Zoofarma ci sta offrendo un ottimo approccio con gli allevamenti grazie a prodotti veramente interessanti ed efficaci e ad uno staff di persone competenti e specializzate, in grado di assecondare i bisogni delle aziende agricole. Questo supporto ci permette, un passo alla volta, di avvicinare aziende sempre più esigenti e attente all'alimentazione dei propri animali.

Azienda agricola Alberto Grasso - Genola (CN)



Nella foto Alberto Grasso con il figlio Gioele e il fratello Stefano

Alberto, di cosa si occupa l'azienda?

L'azienda nasce nel 1987 come stalla di sole vacche in latte dall'iniziativa di mio padre Gioacchino e da mio zio Giuseppe. Come tutte le aziende in quegli anni la concezione era a stabulazione fissa. Dopo soli due anni, con la costruzione di una nuova stalla, abbiamo portato gli animali in stabulazione libera. Nel

1991 poi ho preso in gestione insieme a mio fratello Stefano l'azienda e abbiamo fatto installare la nostra prima sala di mungitura.

Quando inizia la collaborazione con Zoofarma?

Fino a quattro anni fa abbiamo alimentato gli animali con l'ausilio di mangimi. Negli

anni però siamo passati da un mangime finito a nuclei sempre più ristretti, incrementando in razione, anno dopo anno, la percentuale di foraggi aziendali rispetto ai prodotti comprati sul mercato. Dal 2013 abbiamo poi deciso di provare ad andare a sole materie prime ovvero a comprare solo la soia come fonte proteica e a parte l'integratore. Mario Tortone, da cui acquistiamo l'integratore, ha conquistato la nostra fiducia con la proposta di utilizzare il maggior quantitativo possibile di foraggi aziendali grazie ad un sale minerale denominato **Oro** in grado di aumentare la digeribilità dei foraggi. Mario ci ha presentato il dott. Simone Gaino, veterinario e nutrizionista **Zoofarma**, il quale, ad oggi, mi segue la razione. In razione abbiamo l'insilato di medica, che insiliamo fino al settimo taglio, l'insilato di loietto, il pastone integrale, l'insilato di mais e l'insilato di sorgo. Con l'aiuto del dott. Simone Gaino riusciamo ad utilizzare al meglio questi alimenti di nostra produzione. I risultati sono arrivati in fretta e le vacche hanno dimostrato di essere ruminanti e, quindi, di saper utilizzare la fibra come nutrimento primario. È importante il rapporto con il mio nutrizionista perché il benessere dei miei animali è diventato l'obiettivo principale della nostra azienda. Le visite con il dott. Simone Gaino consistono in una valutazione innanzitutto delle feci degli animali e del loro stato fisico e, in seconda

battuta, si vanno a controllare e valutare visivamente i numerosi foraggi presenti in razione. Inoltre il costo della razione è notevolmente diminuito, attualmente in media al di sotto dei 5 euro capo giorno. In razione utilizziamo per il gruppo delle fresche un prodotto vitaminico a base di olio di pesce, denominato **Natural Vit 4 SE**, che mi sta dando delle belle soddisfazioni per quanto riguarda la fertilità e l'immunità delle nostre vacche.



Nella foto un particolare dell'azienda agricola Grasso

La volontà aziendale sarà di ridurre sempre di più l'utilizzo di soia per essere sempre meno legati al mercato, naturalmente migliorando il più possibile i miei foraggi ricchi in proteina.

Azienda agricola Renato Nicola - Cavallermaggiore (CN)

Renato, di cosa si occupa la sua azienda?

L'azienda intesa come produttrice di latte nasce nel 1980 per mia scelta personale. Mio padre allevava vacche piemontesi, mentre io ho creduto nell'allevamento della vacca frisone che, in quegli anni, aveva un valore di



Nella foto Renato Nicola con il figlio Alessandro

mercato di un terzo rispetto alla vacca piemontese. Nel 2010 abbiamo concluso i lavori della nuova stalla, tenendo gli animali a stabulazione libera e non più a stabulazione fissa. Con mio figlio Alessandro gestisco l'azienda dal 2003. Dal 2008 siamo passati alle tre mungiture.

Quando inizia la collaborazione con Zoofarma?

Fino al 2009 alimentavamo gli animali con un nucleo proteico, mais farina e foraggi.

In quell'anno abbiamo deciso di provare ad alimentare gli animali con le materie prime per poter sfruttare maggiormente i foraggi che ci producevamo in azienda. Da subito gli animali hanno risposto bene al grande cambiamento e la filosofia aziendale, quasi una religione, è diventata quella di prodursi il più possibile della razione degli animali per ridurre drasticamente i costi. Ad oggi, dai nostri terreni, ricaviamo fieno di medica che fasciamo, arrivando ad ottenere sette tagli. Inoltre, abbiamo un'auto-produzione di pastone di mais, insilato di mais, fieno loietto e paglia di grano come foraggi. Siamo autosufficienti per quanto riguarda il mais, in quanto trebbiamo una parte del raccolto. Da quest'anno, 2014, avremo a disposizione anche la soia che porteremo in estrusione o fioccatatura. Tale scelta è stata dettata per svincolarci il più possibile dai prezzi del mercato dei mangimi, con il vantaggio che vediamo cosa diamo da mangiare ai nostri animali.

Per l'integrazione ci siamo affidati ai prodotti **Zoofarma** conosciuti lo scorso anno in fiera a Cremona. Utilizziamo **l'Oro** e, da quando lo abbiamo inserito, abbiamo notato un netto miglioramento del coefficiente di efficienza alimentare, essendo costituito da sali altamente solubili che hanno lo stesso effetto del lievito sul ruminante. Con meno Unifeed abbiamo più



Nella foto Renato Nicola con il figlio Alessandro

performances a latte, portando ad un guadagno economico interessante. Il calcolo di tale coefficiente è giornaliero. Di tale prodotto ci è poi piaciuta la granulometria che non porta a sprechi di prodotto e si amalgama molto bene. L'integrazione è poi completata dal **Natural Vit 4 SE**, un prodotto che ci ha dato risultato in un miglioramento netto della fertilità, sicuramente grazie all'olio di pesce microincapsulato. Per la razione ci confrontiamo con il dott. Simone Gaino, ve-

terinario e nutrizionista **Zoofarma** e, da quando lo seguiamo, abbiamo ridotto il numero di materie prime presenti con un occhio sempre al costo razione.

La volontà aziendale è quella di ridurre sempre di più le problematiche sanitarie gestendo al meglio anche la fase di pre e post partum. Anche la fertilità rimane il focus aziendale.

Integriamo l'animale per migliorare la digeribilità dei tuoi foraggi

Cristal Line, una linea di macrominerali formulata per il fabbisogno della flora ruminale



Nella foto il dott. Stefano Manfrini, agronomo Zoofarma

Il messaggio che avevamo "lanciato" a Cremona 2013, come modalità di lavoro che appartiene ai nutrizionisti Zoofarma, era legato all'importanza di saper razionare, massimizzando l'efficienza alimentare. È sempre più evidente per noi nutrizionisti Zoofarma, che l'efficienza alimentare, ovvero l'abilità della bovina a trasformare i nutrienti degli alimenti in latte o in componenti nobili del latte, è strettamente legata all'efficienza ruminale. La flora, infatti che vive nel rumine, "utilizza/sfrutta" gli alimenti ingeriti. Lo testimoniano chiaramente i nostri numerosi allevatori, intervistati sulle pagine del Zoofarma News in questi due anni e, in questo numero, il nostro impegno nel razionare, avendo a cuore la sanità e funzionalità del rumine. Tale impegno è possibile assolverlo massimizzando l'impiego in razione dei foraggi aziendali, che devono essere prodotti con una qualità sempre migliore.

"Dottore dobbiamo aggiustare la razione perché ho aperto una medica più fine rispetto a quella che ha visto": questa è una delle ultime telefonate ricevute da un cliente.

La caratteristica principale da considerare per inserire i foraggi nella razione delle bovine in lattazione è la loro digeribilità ovvero la percentuale di nutrienti effettivamente assorbita. I foraggi devono essere, quindi, da noi valutati visivamente e chimicamente, per poi monitorare le risposte dell'animale. I foraggi, infatti, sono estremamente variabili per quanto riguarda la loro composizione (tenore in proteina e fibra), influenzando e, spesso, limitando il potenziale di ingestione di sostanza secca da parte degli animali.

I foraggi sono le fondamenta di tutte le nostre razioni.

Per migliorare la digeribilità dei foraggi aziendali, abbiamo a disposizione una linea di integratori, denominata **Cristal Line**, che ha come caratteristica principale una composizione di macrominerali ad alto coefficiente di digeribilità. La linea **Cristal Line** è stata formulata considerando il fabbisogno nutrizionale quotidiano specifico per la flora ruminale stessa. La flora ruminale ha necessità, per vivere e moltiplicarsi, di macrominerali e vitamine.

Integriamo così l'animale e il suo rumine, potenziando la digeribilità dei foraggi.



Nella foto il dott. Simone Gaino, veterinario e nutrizionista Zoofarma

Un programma dedicato per la crescita della manza

A cura del dott. Simone Gaino, veterinario e nutrizionista Zoofarma

Il **Codice VITULA** è un programma nutrizionale monitorato nella sua efficacia, capace di accompagnare la crescita della giovane vitella fino alla pubertà. Tale progetto si prefigge di portare la manza al peso e all'altezza ideali al momento della fecondazione. Raggiungere determinati obiettivi nella crescita della manza significa raggiungere standard ottimali di sanità e ottenere maggior profitto economico nel tempo.

Zoofarma ha dedicato al **Codice VITULA** un agronomo del gruppo, il dott. Mattia Palumbo, per seguire il progetto in tutte le sue fasi.

Il progetto consiste in:

Questionario per l'indagine in stalla: si tratta di una scheda da compilare con l'allevatore prima di procedere con le misurazioni morfologiche ed è uno strumento che ci permette di capire in poche e precise domande se al momento dell'indagine si stanno soddisfacendo i fabbisogni delle manze in quell'allevamento.

Scheda di valutazione delle manze: viene compilata con le rilevazioni fatte sul cam-

po, (almeno 20% delle manze presenti) analizzate per diversi parametri, tra i quali i più importanti sono peso e altezza.

Successivamente i dati vengono inseriti in un programma messo a punto dal prof. Heinrichs alla Penn State University e vengono paragonati con l'obiettivo da raggiungere, per ottenere le massime performances. Rappresentato nel grafico da una curva ottimale di crescita, il programma ci permette di capire dove si trovano le manze misurate rispetto al target che ci prefissiamo di raggiungere.

Una volta fatte le dovute considerazioni sul management e sul piano nutrizionale utilizzato in azienda, si sceglie la direzione da intraprendere per migliorare i parametri risultati carenti attraverso una proposta Zoofarma.

La tecnica prevede una **misurazione trimestrale** necessaria per monitorare i risultati ottenuti con il nuovo piano nutrizionale.



Nella foto il dott. Mattia Palumbo, agronomo e nutrizionista Zoofarma

Cristal Line

Linea di microgranuli a base di minerali attivi

Cristal Line

Cristal Line è una linea di integratori macrominerali completi e formulati specificatamente per tutti i tipi di razioni, contenenti minerali altamente digeribili per l'animale e per la flora ruminale. Il suo impiego nelle vacche in lattazione, specificatamente permette di: ottimizzare l'equilibrio minerale delle vacche in produzione; ripristinare le perdite di macrominerali; favorire il controllo dell'acidosi, nutrire la vacca per ottenere le massime performances e limitare i problemi del periparto (ipocalcemia e ritenzioni).

I prodotti della linea **Cristal Line**, elab-

borati in conformità ai parametri stabiliti dai risultati delle ricerche NRC e INRA, garantiscono l'apporto dei 7 minerali attivi, assorbibili da parte dell'animale e disponibili per la flora ruminale: **Calcio, Fosforo, Magnesio, Zolfo, Sodio, Cloro e Potassio.**

Il prodotto deriva da una selezione di materie prime effettuata attraverso il criterio dell'altissima **solubilità ruminale**. **I vari componenti** (minerali attivi, vitamine, oligoelementi) **sono assemblati in cristalli**, al fine di garantirne un apporto mirato alla flora ruminale e alla vacca.



Le peculiarità del prodotto si contraddistinguono per granulometria costante e omogeneità delle particelle, assenza di fenomeni di de-miscelazione e assenza

di polvere, in quanto il prodotto si presenta in microsferule granulari e si «incolla» all'**Unifeed**, perfettamente miscelabile.



MICROIL vita

Principio attivo naturale per migliorare la fertilità nelle vacche



Zoofarma e la fertilità nelle vacche

La riproduzione animale e i risvolti sanitari, nel moderno allevamento delle vacche da latte, rivestono un ruolo estremamente importante. Tutte le strategie e le tecniche adottate per migliorare la redditività aziendale, infatti, includono necessariamente la componente riproduttiva come ago della bilancia.

La redditività aziendale non può prescindere, quindi, da un periodo di lattazione ridotto, che significa conferme di gravidanza più ravvicinate, per ottenere di conseguenza periodi di lattazione più corti a bassa riproduzione.

Zoofarma, per rispondere all'esigenza di migliorare le performances riproduttive, ha scelto di formulare integratori con principi attivi di origine naturale perché più disponibili per l'animale.

I principi attivi di origine naturale necessari per migliorare la fertilità nelle vacche da latte sono estratti dall'olio di fegato di ipoglosso.

Tali principi attivi sono:

Vitamina A

1. È cofattore nella rigenerazione delle cellule di cute e mucose.

2. Protegge gli epiteli dalle aggressioni dei radicali liberi.

3. Stimola la produzione di ormoni con azione diretta sui follicoli immaturi.

4. È indispensabile per la formazione ed il mantenimento del corpo luteo.

Vitamina D3

1. Ha un'azione diretta sul metabolismo del Ca in quanto favorisce l'assorbimento e la fissazione del Ca nelle ossa e nei muscoli.

2. Agisce sul metabolismo del fosforo, mantenendone il tasso ematico costante (fosforo indispensabile per ghiandole ormonali).

Omega 3

1. Favoriscono una maggiore produzione di specifici ormoni riproduttivi, in particolare il progesterone.

2. Migliorano l'aumento del flusso ematico alle ovaie che in questo modo favorirà la crescita del follicolo.

3. Riducono la produzione di PGF2a da parte dell'endometrio uterino con conseguenze positive sulla riduzione della mortalità embrionaria (riassorbimenti).

È dimostrato un effetto benefico diretto sull'immunità generale degli animali.

Vitamina E

Protegge gli epiteli, le mucose, i caroteni e la vitamina A dai ROMs ed è indispensabile per l'integrità ed il funzionamento dei muscoli scheletrici e cardiaci.

Cos'è MICROIL vita?

Estratto dall'olio di fegato di ipoglosso + vitamina E = ruminoprotetti

Il sistema di protezione è denominato *spray cooling* ed è estremamente efficace nel proteggere i nutrienti nel passaggio attraverso il ruminale, rendendoli altamente disponibili per l'animale stesso.

Novità con MICROIL vita

Protegge vitamina A, D3, E + Omega 3 per avere il massimo dell'assorbimento e, quindi, la massima efficacia sulla fertilità.



ZF zoofarma®
nutrizione e salute animale

Viale del Lavoro 18/a - 37069 **Villafranca di Verona** (Verona) - Tel. 045 6300606 - 045 7902413 - Fax 045 6303646

www.zoofarma.it - info@zoofarma.it

Filiale di Trento : Via alla Piena, 70 - Romeno (Trento) - Tel. e Fax 0463 875394

ZF **integro**
esperti in nutrizione

Potenza (PZ)

PROBIOS
l'Evoluzione Zootecnica

Ghedi (BS)

ZF **piemonte**
Barale s.r.l.

Fossano (CN)

Veterinaria del Frignano
Antonelli e Iacconi s.r.l.
Prodotti Veterinari e Zootecnici

Pavullo nel Frignano (MO)

AGRIZOO
Prodotti e Servizi Zootecnici

Zero Branco (TV)